



CHÍNH SÁCH HỢP TÁC

Phần mềm Việt

PHẦN MỀM VIỆT là sản phẩm phần mềm của công ty Cổ phần phần mềm Mekong – Mekong Soft. Với nhiều phần mềm được thiết kế chuyên biệt cho các ngành hàng khác nhau cùng những giải pháp phần mềm theo yêu cầu, **PHẦN MỀM VIỆT** sẽ mang đến cho quý doanh nghiệp những giải pháp phần mềm quản lý hiệu quả nhất.

Với mong muốn hợp tác, cùng chia sẻ thành công, **PHẦN MỀM VIỆT** trân trọng kính mời các cá nhân, đơn vị cùng hợp tác trong việc triển khai và phân phối các sản phẩm phần mềm của công ty. Khi hợp tác với **PHẦN MỀM VIỆT**, Quý doanh nghiệp và đối tác sẽ có cơ hội được kinh doanh sản phẩm phần mềm uy tín, chất lượng tốt đồng thời gia tăng thu nhập cho bản thân, doanh nghiệp.

CHÍNH SÁCH ĐẠI LÝ

ĐIỀU KIỆN

- Các công ty có nhu cầu tăng thêm doanh thu từ việc mở rộng sản phẩm dịch vụ kinh doanh
- Các công ty chuyên cung cấp thiết bị phần cứng bán hàng có nhu cầu bán kèm phần mềm quản lý bán hàng
- Các hệ thống siêu thị, cửa hàng có nhu cầu bán phần mềm quản lý bán hàng
- Các công ty có chung tập khách hàng và có nhu cầu bán thêm phần mềm quản lý bán hàng cho khách hàng của mình như: Các công ty thi công nội thất cho cửa hàng, công ty thiết kế website, công ty tư vấn đào tạo doanh nghiệp,...
- Tất cả các cá nhân yêu thích kinh doanh, có mối quan hệ với nhiều doanh nghiệp và mong muốn kiếm thêm thu nhập.
- Là công dân Việt Nam không vi phạm pháp luật.
- Giá bán theo giá niêm yết của PHẦN MỀM VIỆT như trong báo giá.

CAM KẾT

- Không yêu cầu nộp ký quỹ, đặt cọc hay bất kỳ khoản chi phí nào.
- Không ép doanh số.
- Tự chủ trong việc kinh doanh
- Được đàm phán với PHẦN MỀM VIỆT để đưa ra gói phần mềm phù hợp với nhu cầu của thị trường, lĩnh vực kinh doanh, vùng miền, địa phương.

QUYỀN LỢI

- Hưởng mức chiết khấu cao từ doanh số phần mềm bán được
- Được giới thiệu trên website PHẦN MỀM VIỆT
- Tham gia các chương trình khuyến mãi, chiến dịch marketing do PHẦN MỀM VIỆT tổ chức
- Không có bất kỳ rủi ro nào khi tham gia làm đối tác & Đại lý chính thức của PHẦN MỀM VIỆT.

TRÁCH NHIỆM

- Một là: CTV & Đại lý tự quản lý khách hàng và chủ động ký kết hợp đồng với khách hàng, PHẦN MỀM VIỆT thực hiện việc hỗ trợ khách hàng trong quá trình sử dụng phần mềm.
- Hai là: CTV & Đại lý tự quản lý khách hàng và chủ động ký kết hợp đồng với khách hàng, tự thực hiện việc triển khai hỗ trợ khách hàng trong quá trình sử dụng phần mềm.
- Ba là: CTV & Đại lý chỉ giới thiệu khách hàng, PHẦN MỀM VIỆT chủ động ký kết hợp đồng với khách hàng và thực hiện việc triển khai hỗ trợ khách hàng trong quá trình sử dụng phần mềm.

MỨC CHIẾT KHẤU

Hình thức hợp tác	Chiết khấu	
	CTV	Đại lý chính thức
Gới thiệu khách hàng	10%	15%
Đối tác tự triển khai cho khách hàng	30%	30%
Đối tác tự triển khai và tự CSKH		50%

* Sau khi đối tác bán được 1 hợp đồng đầu tiên (hưởng chiết khấu theo chính sách cộng tác viên) sẽ được chứng nhận là đại lý chính thức của PHẦN MỀM VIỆT (Từ hợp đồng thứ 2 trở đi hưởng chiết khấu đại lý chính thức).

HÌNH THỨC THANH TOÁN – HỢP ĐỒNG

Hợp đồng:

- Đại lý có thể ký hợp đồng trực tiếp với khách hàng và ký thêm 1 hợp đồng với PHẦN MỀM VIỆT.
- Đối tác có thể ủy quyền cho PHẦN MỀM VIỆT ký hợp đồng trực tiếp với khách hàng.

Hình thức thanh toán: Thanh toán 100% tiền hàng bằng tiền mặt hoặc chuyển khoản sau khi ký hợp đồng. Trong một số trường hợp cho phép trả trước tối thiểu 30% giá trị hợp đồng.

CHÍNH SÁCH HỖ TRỢ

- Được hỗ trợ tài liệu, kỹ thuật, giải pháp bằng văn bản qua email hoặc qua điện thoại, chat, ultraviewer hoặc đào tạo trực tiếp tại PHẦN MỀM VIỆT khi có yêu cầu.
 - Quý đối tác được thông báo các thông tin về giá cả, thông tin về sản phẩm, chính sách, các chương trình khuyến mãi, các tài liệu hướng dẫn.
 - Được PHẦN MỀM VIỆT hỗ trợ tư vấn, đàm phán khi có nhu cầu, đối với các yêu cầu từ phía khách hàng vượt ngoài tầm xử lý, kỹ thuật của PHẦN MỀM VIỆT sẽ hỗ trợ đảm nhận và xử lý.
-